

Siemens Financial Services

Rahoituksien avulla vauhtia
laitemyyntiin!

Esityksen sisältö:

- Siemens Financial Services, yrityksen rahoituskumppani
- Rahoituksen hyödyt laitteiden jälleenmyyjille
- Rahoituksen hyödyt ostajille
- Kuinka haet rahoitusta
- Rahoitusehdot
- Yhteystiedot

Siemens Financial Services Finland

SFS NeXtGen

Yli **30 vuoden** kokemus
laitteiden ja teknologian
rahoitusmarkkinoista



Yrityksen historia

Siemens Financial Services on toiminut Suomessa vuodesta 1989 ja kasvanut toimintansa aikana yhdeksi Suomen merkittävimmistä laiterahoitusyhtiöistä.

Noin 60 rahoitus-
asiantuntijaa
Suomessa



Yli **18 000** asiakasta ja
35 000 sopimusta



Markkinat – yhteenveto

IT ja Toimisto

Kahvikoneet ja
välipala-automaatit

Rakentaminen

Terveydenhuolto

Logistiikka ja
kuljetus

Energiatehokkuus &
kestävä kehitys

Koneteollisuus

Materiaalinkäsittely

Kierrätys

Rakennusteollisuus

Muu teollisuus

Turvallisuus

Toimitilat sijaitsevat **Espoossa,**
Turussa ja Oulussa



Rahoitusratkaisut

- Leasing
- Vuokra
- Käyttövuokra
- Käyttöleasing
- Osamaksu
- Ohjelmistojen rahoitus
- Puitevuokrasopimus
- Laskutusvaltuutus
- Ennakkomaksuposti



■ Pääkonttori

Miksi tarjota rahoitusta?

LÄMPÖPUMPUN
MYYJÄLLE

- Nopeuttaa ja helpottaa ostajan päätöksentekoa. ”kuittaa sähköinen sopimus ja asennus voi alkaa”
- Asiakkaan ei tarvitse itse järjestää rahoitusta, eikä käyttää olemassa olevia vakuuksia pankkilainan hakemiseen
- Laitteiston tuoma säästö on suurempi kuin leasingvuokra → investointi on kassapositiivinen. ”Mitä nopeammin teet investoinnin, sitä nopeammin säästäminen voi alkaa”
- Asiakas todennäköisesti hankkii isomman kokonaisuuden rahoituksen ansioista. ”40€ lisää kuukausivuokraan ja saat vielä lisäksi toimistoon ilma-ilmalämpöpumpun”
- Siemens maksaa kauppalaskun nopeasti ilman maksuehtoa ja kantaa luottoriskin asiakkaasta

Nopeus ja helppous!

Rahoitustarjous nopeasti
Siemens Financial Services:n
henkilökohtaisesta palvelusta

Hanki lämpöpumppu leasing-rahoituksella

Siemens Financial Services (SFS) tarjoaa joustavan rahoituksen.

LÄMPÖPUMPUN
OSTAJALLE



Edut yrityksellesi

- **Säästöt näkyvät heti:** Energian kulutus laskee välittömästi. Usein uudella laitteistolla saadaan aikaan suurempi säästö energiakustannuksissa verrattuna laitteiston leasingvuokraan.
- **Laitteisto riittää vakuudeksi,** eikä muita vakuuksia tarvita.
- Pankkien edellyttämät vakuudet kannattaa säästää mahdollisia tulevia lainoitustarpeita varten.
- **Vuokra on vähennyskelpoinen verotuksessa:** Leasingvuokra käsitellään kirjanpidossa vuokrana. Vuokrat ovat täysimääräisesti vähennyskelpoisia.
- **Laitteiston päivitys mahdollista:** Päivität tai lisäät laitteistoa tarvittaessa sopimuskauden aikana.
- **Helpottaa budjetointia:** kuukausivuokra on saman suuruinen koko vuokrauden.
- **Nopea hankintapäätös:** Leasingrahoitus yksinkertaistaa investointipäätöksen tekoa.
- **Leasing ei rasita yrityksen tasetta** (ei kirjata taseeseen vieraana pääomana, eikä omaisuutena). Näin yrityksen tunnusluvut näyttävät monessa tilanteessa paremmille.
- **Oikeus ostaa laite:** Sopimuskauden jälkeen yritykselläsi on oikeus ostaa laitteet sopimuksen jäännösarvolla.

Rahoitusehdot:

- Rahoitusaika 24 – 72 kk
- Mahdollisuus tehdä rahoitus koko kauppasummalle, ilman omarahoitusosuutta
- Kiinteä kuukausivuokra koko sopimuskauden
- Luotonperustamismaksu 100 € ja laskutuspalkkio 10€/ lasku
- Laskutusväli 3 kk etukäteen
- Laitteenvakuutus joko SFS:n kautta tai asiakkaan oma vakuutus. Asiakkaan omasta vakuutuksesta tarvitaan vakuutustodistus, jossa edun saajana on Siemens Financial Services AB.

Näin rahoitusta haetaan

LÄMPÖPUMPUN OSTAJALLE



**Lämpöpumpun
laitemyyjä tekee
rahoitushakemuksen.**

Lähetää hankkeen tiedos
Siemens Financial
Servicelle

**Lämpöpumpun
laitemyyjä esittelee
rahoitustarjouksen.**

**Hyväksytyänne
rahoitustarjouksen.
Laitemyyjä lähettää
lisätiedot* Siemensille**

*Sopimusta varten
tarvitaan
yrityksenne **virallisen
nimenkirjoittajan**
nimi, sähköposti ja
puhelinnumero.

**Saatte Siemensiltä
sähköpostilla sähköisen
sopimuksen
allekirjoitettavaksi.**

Allekirjoitus tapahtuu
yleisimmillä
pankkitunnuksilla.

**Lämpöpumppu on
toimitettu. Leasing-
sopimus käynnistyy.**

Asiakas hyväksyy
toimituksen ja rahoitus
voi käynnistyä.

Näin pyydät rahoitustarjouksen

- Tarvitset seuraavat tiedot sähköpostitse:
 - Asiakkaan nimi ja y-tunnus
 - Laitteiden tiedot ja summat (summat hyvä ilmoittaa ilman ALV)
 - Myyjäliikkeen nimi ja y-tunnus
 - Toiveet rahoitusajasta (24- 72 kk)

Helpointa on lähettää asiakkaalle tehty laitetarjous

- Ota yhteyttä Siemens Financial Servicesiin
Saat tarjouksen sähköpostiin muutamassa tunnissa

LÄMPÖPUMPUN
MYYJÄLLE

Rahoituspäätökset
osoitteesta:

tommi.harjapaa@siemens.com
Puh. 040 589 8645

Samalla autan mahdollisten
kysymysten kanssa.

Rahoitusehdot

- Kauppasummat 2.000€ ja ylöspäin. Luottopäätökset muutamassa tunnissa kun summat alle 250.000€.
- Myyjä myy laitteet Siemensille ja Siemens vuokraa ne leasingrahoituksella asiakkaalle
- Sopimusajat 24-72 kuukautta.
- Pitkäaikaista vuokrausta, jossa asiakkaalla jäännösarvovastuu sopimuskauden jälkeen.
- Jäännösarvo 1% kauppasummasta. Asiakas ostaa laitteet itselleen tällä summalla sopimuskauden jälkeen tai osoittaa jonkun toisen yrityksen ostajaksi.

- Lämpöpumput oheislaitteineen.
- Ei maalämpöä
- Työn osuus max. 25% kauppasummasta, mitä saa näkyä laskulla

- Asiakkaina voi olla osakeyhtiö, kiinteistö Oy, yhdistys, kunta tms. Y-tunnus on löydyttävä.
- Asiakkaan taloudellinen tila oltava kunnossa ja näyttöä maksukyvystä.

- Mahdollisuus ottaa Siemensin sähköinen järjestelmä käyttöön ja tehdä siellä kaikki luottokyselyyn liittyvä.

| Yhteystiedot

Tommi Harjapää

Puh. 040 589 8645

E-mail tommi.harjapaa@siemens.com

Tai

Siemens Financial Services myynnintuki:

Puh. 010 511 3050

E-mail myynti.sfs@siemens.com